

NEW LINE 経営方針書 2016

● グランドデザイン

・お客様の経営理念、商品のウリをマンガを使ってわかりやすくし、日本企業や世界企業からお客様に注目を浴びるようなマンガを作ります

・売上の0.1%を施設に住んでいる子供たちや身寄りのない子供たちに支援します

● 挨拶

いつもありがとうございます。

NEW LINE 代表小澤陽一です。

おかげ様で弊社は2016年を持ちまして、丸5年を迎えようとしています。こうして丸5年を迎えられるのも、皆様からの応援の賜物だと考えております。

本当にいつもありがとうございます。

この5年を振り返ると、毎年毎年大きな決断の連続でした。

2011年 印刷業界専門の営業コンサルタントとして独立、その後、印刷会社専門の営業代行業を始める

2012年 マンガ営業の事業を始める

2013年 売上が低迷していた、印刷業界専門の営業コンサルタントを辞め、マンガ営業の事業を1本にする。前年比売上 300%UP

2014年 新規開拓営業を一切辞め、紹介営業スタイルに変更 4期目にして初の黒字

2015年 5期目にして売上1000万円を超える 前年比150%UP

2013年にマンガ営業を事業の軸としてからは、売上を飛躍的に伸ばすことができました。それは、マンガの特長である「わかりやすさ」「伝わりやすさ」「もの珍しさ」。そして、弊社の独自コンテンツをマンガに入れていますので、反響率が平均10%も出ており、お客様がお客様を呼んで頂き、3年間で約250社の企業さまとご縁が生まれました。本当に感謝しています。これからもマンガを軸に、グランドデザインにあります

「お客様の経営理念、商品のウリをマンガを使ってわかりやすくし、日本企業や世界企業からお客様に注目を浴びるようなマンガを作っていきます」

こちらを常に守っていき、これからもお客様の売上やブランド力 UP に貢献していきます。

●NEW LINE の約束事

下記 5 点をお約束します

- 1 お客様の商品が売れる・経営理念が誰にでも伝わりやすくなるマンガを描いていくことをお約束します
- 2 マンガを制作し、万が一、満足が行かない内容・反響でしたら、1 から作り直しをすることを約束します
- 3 お客様からの電話・メールには 24 時間以内に必ず返事をするを約束します
- 4 マンガを描く際にラフ（下書き・絵コンテ）を描かせて頂きますが 1 P に限り、マンガの良さをご理解頂くため無料で提供することを約束します
- 5 マンガの納品データ（jpeg,psd,pdf）は無料でご提供することを約束します

○お客様へのお願い

上記 5 点のお約束をしっかり守っていきませんが、お客様へも下記の 5 点にご協力いただきたいと考えています

- 1 ラフデータの商用使用禁止（こちらは著作権違反に当たります）もし HP や印刷物等で発見した場合、商品金額の 10 倍をご請求させていただきます
- 2 初回のお取引のみマンガラフ制作後、1 週間以内の前金にてご請求させて頂いています
- 3 50 万円を超えるマンガ制作につきましては、ラフ制作後、半金を前金にてご請求させて頂いています
- 4 マンガデータをお客様・協力会社に転売、譲渡するようなことは一切禁止させて頂いています（こちらは著作権違反に当たります）
- 5 マンガ家が一生懸命考えて描いたマンガを皆さんに使って頂きやすくするために、安価な価格で提供しています。根拠のない値引き要求や、新規のお客様への値引きは一切受付しておりませんので、ご理解のほど、よろしくお願い致します。

●NEW LINE 経営方針

○3か年経営方針（2018年12月末まで）

日本と世界の企業をマンガでつなぐパートナーとして、日本から世界・世界から日本へ 100社の企業をマンガを使って、経営理念・商品のウリをわかりやすくし、お互いのビジネスに貢献していきます。

○売上1億円。経常利益5000万を目指します

具体的には、

- ・事業拡大のため従業員・アルバイトの雇用を7名（営業4名、ディレクター2名、経理1名）増やします
- ・海外の日本法人会社とパートナー契約を5社結び、海外からの経営理念マンガの受注を促します
- ・マンガ家の登録者を200名→400名に増やします
- ・日本国内にマンガ営業の代理店を30社増やします
- ・経営者のマンガ自叙伝の出版・動画のコンテンツ化を図り、経営者のブランド力UP、社内への経営理念浸透に貢献し、従業員の仕事満足度UPに努めていきます
- ・海外に支社、事業部がある従業員300名規模の企業にアプローチし、日本と海外をつなぐ経営理念マンガを作って行き、海外で日本の商品売れやすくします
- ・経営理念マンガのセミナーを開催します
- ・代理店募集セミナーの開催します

○2016年度

売上3000万円。経常利益1000万を目指します

具体的には、

- ・事業拡大のため法人化します
- ・事業拡大のため事務所移転します
- ・事業拡大のためアルバイトの雇用2名（営業補助1名・総務・経理1名）します
- ・商品の連載マンガをコンテンツ化し、エンドユーザーにお客様の商品が気になるマンガストーリーを作ることで、顧客の囲い込みに貢献します
- ・経営理念マンガのセミナーの開催します
- ・経営理念や仕事へのやりがいが大きく採用に左右する、新卒採用市場で、新卒採用募集企業へ経営理念マンガをアプローチし、経営理念マンガを調査していきます
- ・代理店募集セミナーの開催

- ・日本国内にマンガ営業の代理店を5社増やします
- ・海外の日本法人会社とパートナーを1社結び、海外からの経営理念マンガの受注を促していきます
- ・マンガCM（マンガ動画）のコンテンツを充実化させ、海外でマンガをどう浸透させていくか商品のブラッシュアップをしていきます

以上を実施して行き、目標達成に向けて動いて行きます。

NEW LINE 代表 小澤陽一

2016年1月6日